2021.3.23 オンラインセミナー開催！

ADK



これから通販を本格的に始めてみたい
どんな商品が通販で売れるのか
ＥＣサイトを立ち上げてみたが売上が伸びない
自社の通販事業はどこまで伸びる可能性があるのか？

【第8回 ADKウェビナー】

知らないと成功は無い！ 通販はシナリオで決まる！

ご好評につき Vol.2

通販は簡単に始められるのが魅力ではある反面、実際に成功、成長することは簡単ではありません。
「ECを立ち上げたが、売り上げが伸びない」「通販を成長させるための戦略は」など、誰もが直面する課題に対して、わかりやすくご説明させて頂きます。また、今回は地域企業の方々の参考になるような事例を使いわかりやすくご解説いたしますので、是非ご参加をご検討ください！

お申込みはコチラから 携帯電話からのお申込みが便利です。

○日　時：2021年3月23日（火）
□ 午前の部：10:30～11:30　□ 午後の部：13:00～14:00

○主　催：株式会社ADKマーケティング・ソリューションズ 東日本ネットワーク本部
○講　演：株式会社ADKマーケティング・ソリューションズ 東日本ネットワーク本部
ダイレクトビジネス アカウントディレクター 伊藤 謙
○会　場：オンラインで開催（zoom開催）
○お申込み：午前の部、午後の部、それぞれご希望される方のＵＲＬまたはＱＲコードより事前登録をお願いいたします。
午前の部：https://adk-arts.zoom.us/webinar/register/WN_njSh5LvAQ7mpzsidhP-ZTQ
午後の部：https://adk-arts.zoom.us/webinar/register/WN_9u_nD5IeQqSVSb5H-UGS-A
専用メールアドレス directeast_prj@adk.jp までメールをご送付頂ければ「事前登録ＵＲＬ」をご返信させて頂きます。
○参加費：無料

午前の部 お申込み

午後の部 お申込み



お問い合わせ　・東北支社担当／後藤（Tel.022-266-1234）　・北海道支社担当／佐藤（Tel.011-746-1311）

同時募集

通販マーケティング支援コンサル 無料モニター

限定3社様

まずは、通販マーケティング診断から。3カ月間、マーケティング視点で売れないお悩みの解決をお手伝いいたします。 ※詳細はセミナーにてご案内いたします。

おかげさまで大変好評頂きました！

2020年6月実施

「知らないと成功は無い!通販はシナリオで決まる!」Vol.1

北海道・東北・新潟より**約30社60名以上!**の参加　ウェビナー満足度**平均4.05!**(5段階評価)

【ご参加頂いた方々のお声(一部)】



「改めて通販を伸ばしていくために必要な要素が理解できました。」
「広告媒体への考え方が変わりました。」
「通販事業の始める際のポイント、管理すべき指標等を現場経験に基づき具体的に教えていただくことができました。」

「ECを始めたが、売上が伸びない」
「このままのやり方で、良いのだろうか」
多くの企業様の共通のお悩みだと思います。
この機会にぜひ、売れる通販を目指しませんか？

知らないと成功は無い!
通販はシナリオで決まる!

ご好評につき Vol.2

ご参加方法

事前登録：ご参加いただける方は、以下のURLまたはQRコードから事前登録をお願いいたします。

●**午前の部/10:30～11:30**
https://adk-arts.zoom.us/webinar/register/WN_njSh5LvAQ7mpzsidhP-ZTQ

●**午後の部/13:00～14:00**
https://adk-arts.zoom.us/webinar/register/WN_9u_nD5IeQqSVSb5H-UGS-A

●上記URLにアクセスしていただき氏名と社名、メールアドレスのご登録をお願いいたします。
● **directeast_prj@adk.jp** までメールをご送付いただければ、「事前登録URL」をメールにてご案内いたします。
●事前ご登録は【3月22日(月)12時まで】を締め切りとさせていただきます。

【ご留意点】※フリーアドレス(Gmail等)での参加申し込みはお受けいたしかねます。※所属企業のアドレスにてお申込みをお願いいたします　。※今後セッション時間、プログラムの変更の可能性がございます。　※競合他社様同業者様のお申し込みはお断りする場合がございます。

午前の部 お申込み

午後の部 お申込み

【個人情報の取扱いについて】※参加申し込みやお問合せをいただいた時点で個人情報の取り扱いに関する下記要綱をご了承したものとさせていただきます。　※ご提供された個人情報は、当社が取得及び管理させていただきます。　※ご提供いただいた情報に基づいて、お申し込みや資料のご請求、お問合せにかかわる連絡の為に使用するとともに、今後、弊社主催のセミナーの案内や商品・サービスのご案内に利用する場合がございます。　※個人情報は当社の個人情報保護方針に基づき厳重に管理いたします。



株式会社ADKマーケティング・ソリューションズ(旧社名:株式会社アサツー ディ・ケイ)

本社所在地　東京都港区虎ノ門1-23-1 虎ノ門ヒルズ森タワー
国内事業所　北海道支社(札幌市)、東北支社(仙台市)、新潟支社(新潟市)、北陸オフィス(金沢市)、中部支社(名古屋市)、関西支社(大阪市)、岡山支社(岡山市)、高松オフィス(高松市)、中国支社(広島市)、愛媛オフィス(松山市)、九州支社(福岡市)
海外事業所　バンコク、ジャカルタ、クアラルンプール、シンガポール、ホーチミン、デリー、ヤンゴン、北京、上海、広州、武漢、青島、香港、台北、ドバイ(UAE)、ニューヨーク、アムステルダム
グループ従業員数　約2,280名(2020年11月時点)
事業内容　マーケティングの統合的な課題解決策の提案から実施までを行うマーケティングソリューション会社
<WEBサイト> http://www.adk.jp/